

SPRZEDAWCA

lp	podręcznik	autor	klasa	wydawnictwo
1	Towar jako przedmiot handlu. Prowadzenie sprzedaży, tom 1 – podręcznik	Iwona Wielgosik	I-III	Wyd. empi2
2	Organizacja i techniki sprzedaży. Prowadzenie sprzedaży, tom 2 – podręcznik	Elżbieta Strzyżewska, Iwona Wielgosik	I-III	Wyd. empi2
3	Obsługa klientów. Prowadzenie sprzedaży, tom 3 – podręcznik	Iwona Wielgosik	I-III	Wyd. empi2
4	Przedsiębiorca w handlu. Prowadzenie sprzedaży, tom 4 – podręcznik	Krystyna Strzelecka	I-III	Wyd. empi2